

Gemeinsam wachsen



Warum zu QUISMA?

Mit neun Standorten in sieben europäischen Ländern gehört QUISMA zu den erfolgreichsten Agenturen für internationales Performance-Marketing. Wir legen Wert auf langfristige Geschäftsbeziehungen und arbeiten für hochkarätige Top-Unternehmen und -Marken. Als Teil des WPP-Verbunds und Tochter von GroupM führen wir Sie sowohl auf nationales, als auch auf internationales Parkett.

Sie legen Wert auf einen ausgewogenen Mix aus Arbeit und Spaß? Sie schätzen die Zusammenarbeit mit innovativen Leuten? Sie möchten sich in Ihrem Bereich permanent weiterentwickeln?

Dann sind Sie bei uns richtig!

Senior Account-Manager Business-Development (w/m)

Für die Verstärkung unseres Business-Development-Teams suchen wir einen ambitionierten Mitarbeiter (m/w) am Standort München.

Ihre Aufgaben:

- Entwicklung von Strategien zur Erschließung neuer Umsatzpotentials gemeinsam mit Director BD
- Identifikation, Ansprache und Akquisition von Neukunden
- Ausbau der Beziehung zu bestehenden Kunden durch Cross-Selling
- Vorbereitung, Ausarbeitung, Präsentation sowie Verhandlung von Angeboten bei Neu- und Bestands-Kunden
- Kontinuierliche Umsatz-, Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Interne und externe Schnittstellenfunktion
- Mitarbeit bei Kundenveranstaltungen, Messen und Seminaren

Was wir von Ihnen erwarten:

- Abgeschlossenes Studium - Internationaler Studiengang willkommen (bevorzugt mit Schwerpunkt Marketing, BWL, Medien)

- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Online Marketing Umfeld mit Schwerpunkt auf Display Advertising und Nachweis entsprechender Erfolge zwingend notwendig
- Sehr fundierte und breite Erfahrung im Online-Marketing mit mind. 5 Jahre Berufserfahrung auf Kunden-, Agentur-, Vermarkter- oder Netzwerkebene mit Schwerpunkt auf Display Advertising, SEA, SEO, Affiliate Marketing
- Kontakte zu relevanten Entscheidungsträgern auf Abteilungsleiter-/GF-Ebene bei werbetreibenden Unternehmen
- Spaß am zielorientierten, intensiven Kundenkontakt
- Erfahrung im Bereich Angebotserstellung und -Kalkulation
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten
- Vernetztes Denken und Handeln
- Erfolgsorientierung
- Hohe Affinität für Sales & Marketing
- Leidenschaft für Online Marketing
- Sehr gute MS Office Kenntnisse
- Hohes Engagement
- Analytisch-konzeptionelle Ausprägung
- Exaktes, ergebnisorientiertes Arbeiten
- Teamfähigkeit

Wir bieten Ihnen eine anspruchsvolle und interessante Tätigkeit mit exzellenten beruflichen Entwicklungsmöglichkeiten. Wir fördern Ihr Talent durch eigenverantwortliches Arbeiten und permanente Weiterbildung. Freuen Sie sich auf ambitionierte und internationale Kollegen sowie eine attraktive Bezahlung inklusive Bonusleistungen. Können wir Sie für uns begeistern? Dann senden Sie Ihre aussagefähige Bewerbung inkl. Ihres Lebenslaufes sowie Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins an Herrn Johann Hermann unter jobs@quisma.com. Bitte vermerken Sie in Ihrem Anschreiben den Stellencode **QU-11-07**.

München • Düsseldorf • Frankfurt am Main • Wien • Zürich • Amsterdam • Warschau • Madrid • Mailand